

证券代码：300358

证券简称：楚天科技

公告编号：2024-069 号

债券代码：123240

债券简称：楚天转债

## 楚天科技股份有限公司 2024 年半年度报告摘要

### 一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

### 二、公司基本情况

#### 1、公司简介

股票简称	楚天科技	股票代码	300358
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	黄玉婷	周德伟	
电话	0731-87938220	0731-87938220	
办公地址	宁乡市玉潭镇新康路 1 号		宁乡市玉潭镇新康路 1 号
电子信箱	truking@truking.com		truking@truking.com

#### 2、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期 增减
营业收入（元）	2,829,063,969.38	3,356,354,437.96	-15.71%
归属于上市公司股东的净利润（元）	-82,635,574.89	267,055,610.98	-130.94%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	-100,928,448.01	268,488,703.58	-137.59%

经营活动产生的现金流量净额（元）	-358,373,660.78	-184,800,531.35	-93.92%
基本每股收益（元/股）	-0.1400	0.4644	-130.15%
稀释每股收益（元/股）	-0.1400	0.4566	-130.66%
加权平均净资产收益率	-1.73%	6.14%	-7.87%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	13,016,019,331.56	11,662,066,775.58	11.61%
归属于上市公司股东的净资产（元）	4,698,735,138.38	4,720,007,506.83	-0.45%

### 3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末普通股股东总数	25,365	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0	
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
长沙楚天投资集团有限公司	境内非国有法人	38.07%	224,706,614	8,818,342	不适用	0
湖南财信精信投资合伙企业（有限合伙）	国有法人	3.79%	22,349,300	0	不适用	0
基本养老保险基金八零二组合	其他	2.26%	13,329,729	0	不适用	0
全国社保基金一一三组合	其他	2.09%	12,344,704	0	不适用	0
国寿安保基金—中国人寿保险股份有限公司—分红险—国寿安保基金国寿股份均衡股票型组合单一资产管理计划（可供出售）	其他	1.67%	9,829,991	0	不适用	0
刘焱	境内自然人	1.26%	7,422,300	0	不适用	0
徐炜	境内自然人	0.86%	5,091,900	0	不适用	0
国寿安保基金—中国人寿保险股份有限公司—传统险—国寿安保国寿股份均衡股票传统可供出售单一资产管理计划	其他	0.75%	4,418,000	0	不适用	0
中国建设银行股份有限公司—国寿安保智慧生活股票型证券投资基金	其他	0.69%	4,047,300	0	不适用	0
唐岳	境内自然人	0.61%	3,619,200	2,714,400	不适用	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	1、长沙楚天投资集团有限公司为公司控股股东，唐岳为公司实际控制人。 2、其他股东未知其关联关系或一致行动情况。					
前 10 名普通股股东参与融资融券业务股东情况说明（如有）	徐炜通过普通证券账户持有 0 股，通过信用交易担保证券账户持有 5,091,900 股，合计持有 5,091,900 股。					

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

适用 不适用

公司是否具有表决权差异安排

是 否

#### 4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

适用 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

#### 5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

#### 6、在半年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

##### (1) 债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	发行日	到期日	债券余额 (万元)	利率
楚天转债	楚天转债	123240	2024 年 01 月 31 日	2030 年 01 月 30 日	100,000	第一年 0.30%、 第二年 0.50%、 第三年 1.00%、 第四年 1.50%、 第五年 1.80%、 第六年 2.00%。

##### (2) 截至报告期末的财务指标

单位：万元

项目	本报告期末	上年末
资产负债率	63.66%	59.19%
项目	本报告期	上年同期
EBITDA 利息保障倍数	1.00	24.34

### 三、重要事项

#### 1、经营情况

报告期内公司营业收入 282,906.40 万元，较上年同期下降 15.71%，营业成本 205,046.60 万元，较上年同期下降 7.64%，营收规模出现下滑，主要系公司主要的业务板块营收规模出现了不同程度的下滑，其中无菌制剂解决方案及单机

55,195.50 万元，较上年同期下降 38.56%，检测包装解决方案及单机 65,234.21 万元，较上年同期下降 14.21%，生物工程解决方案及单机 50,440.32 万元，较上年同期下降 16.21%。营业收入较上年同期下降主要原因系：（1）全球经济增长放缓，市场需求疲软，市场竞争异常激烈，公司为确保市场规模，对部分产品销售价格适当调整，导致营收下降；（2）受客户需求端项目进程放缓，导致公司项目现场调试交付进度延迟，使得营收规模下降。

报告期内公司主营业务收入综合毛利率 27.34%，较上年同期下降 6.54 个百分点，其中无菌制剂解决方案及单机下降 11.24 个百分点，检测包装解决方案及单机下降 8.26 个百分点，制药用水装备及工程系统集成下降 7.81 个百分点，主要系市场竞争激烈，为确保市场规模，订单毛利受到压缩，产品毛利率下降。

报告期内销售费用 32,169.38 万元，较上年同期基本持平略增长 0.98%；管理费用 24,259.21 万元，较上年同期增长 16.23%，主要原因系：（1）一方面，公司核心管理人员增加，薪酬成本增加；另一方面，公司下属公司 Romaco 基于当地法规最低要求对员工进行年度调薪，薪酬成本增加。（2）公司下属公司 Romaco 上线 SAP 后，后期运维顾问咨询费较上年同期增加。

报告期内公司继续加大研发投入力度，研发支出 32,230.14 万元，较上年同期增长 18.77%，主要原因系一方面，公司继续加大引进高端技术人才，薪酬成本较上年增加 4,111.32 万元；另一方面，公司推进研发与市场及客户的契合度，以客户需求为导向，差旅费用较上年同期增加 1,333.49 万元。

报告期内公司经营性净流量为-35,837.37 万元，较上年同期下降 93.92%，主要原因系报告期内新增订单量较上年同期增加，在手订单较为充足，为应对订单交付，原材料采购增加，导致购买商品支付的现金增加。

## 2、重点完成事项

### （1）国际市场销售

公司通过近两年的稳步发展，目前已构建海外销售服务中心（印度子公司，德国、意大利、西班牙、波兰、美国、巴西、韩国、印尼、越南、泰国、孟加拉、俄罗斯、乌兹别克斯坦、土耳其、埃及和沙特等 SSC 布局），基于本土化运营的策略，配置销售人员和售后服务人员的模式，贴近和服务客户，加大对本土市场的运营。公司在全球业务的核心竞争力和深耕成果逐步展现。

公司不断加快全球化进程，在全球市场本土化运营策略下，持续扩大海外市场人才的引进。同时，报告期内公司加大市场活动的投入，包括参加国际展会和交流会，举办 SSC 的本土活动，邀请客户来公司进行现场考察。近两年公司举办了国际客户工厂开放日、亚欧客户先进制药装备维保培训、欧盟 GMP 风险管理研讨会、ROMACO 客户开放日、意大利 OPEN HOUSE DAY 等系列活动，国际客户现场考察访问频次大幅度提升。通过大量的国际市场活动，将楚天的品牌影响力、客户的粘度均大幅提升，直接带来了本土国际业绩的大幅增长。后续，公司将会持续加大国际市场投入拓展，提升国际销售占公司总收入的占比，平滑因国内业务波动而造成的业绩波动。

### （2）研发创新

2024 年，公司继续以市场需求为导向，以创新研发驱动业务发展，完善战略新产品布局与核心产品技术迭代。

在新型制剂领域，面向干粉吸入剂药品，公司打破国际厂商垄断，针对干粉吸入剂高精度微量分装、高精度器械组装的要求，开发了高精度干粉分装技术与柔性化组装技术，形成干粉吸入剂制剂装备解决方案，助力国内干粉吸入剂的开发与上市。

在生物制剂领域，面向需求快速增长的多肽药物市场，以 GLP-1 药物解决方案为例，公司完成了包含原料合成、发酵、干燥、制剂灌装、注射笔组装、一片式包装等全流程工艺在内的整体设备技术解决方案，助力国内多肽药物的快速开发与生产。

在口服固体制剂领域，针对日渐增长的抗肿瘤等高活性、毒性药物生产需求，公司基本完成固体制剂高密闭系列设备的产品开发，形成全流程高密闭高防护解决方案，同时不断完善在缓控释制剂及连续制造设备技术的布局，增强公司固体制剂设备市场竞争力。

在无菌制剂与包装领域，为迎接中国加入 PIC/S 带来的机遇与挑战，继续保持市场竞争优势，针对多款核心设备，如灌装机、冻干机、装盒机、包装机、灯检机等产品针对性进行迭代更新，增强性能和合规性表现，提升产品竞争力。

### （3）降本增效

报告期内，推行降本增效措施，严控各项费用支出，确保各项支出金额在预算范围内，强化关键责任人在年度经营业绩达成方面的责任。开始实施人员优化管理，通过优化人员配置，进一步落实考核提升人员效率，降低人工成本。生产端，通过进一步的智能化、自动化手段，减少工人数量提升生产效率，中央车间 AGV 物流系统上线及配送业务优化，实现 3H 配送完成率 99%。包装标准化设计及出厂物资管理平台建设，智能货架系统开发与散装物料配给制管理，焊接并行工艺设计系统搭建及生产模式推广等。研发端，进一步推进产品的差异化设计，通过差异化方案及配置，满足不同客户需求，逐步提升公司毛利率与净利率水平。

## 3、下半年工作重点

（1）加强国际市场开拓。在近年国际化战略推进基础上，加大国际市场欧洲、美洲等重点领域的市场拓展，扩大国际市场在公司业务的占比，提升公司整体毛利率。

（2）加大国内市场基本盘的维护。在保订单量、订单毛利率等的基础上，维持公司在国内市场的重要地位，提升国内市场的行业集中度。同时，加强配件与服务销售，实现产品差异化竞争，提升国内综合毛利率。

（3）降本增效。进一步推进人员优化管理，提升生产端智能化水平，提升生产效率。进行全公司的管理优化，严控费用成本，降低公司整体费用支出。

（4）加快产品交付力度以及应收账款催收力度。通过交付管理优化，促进下半年公司交付效率提升，保障营收规模。同时，加强订单回款及应收账款催收管理，保障现金流。